

BOROSIL®**Borosil Limited**

(Formerly known as Hopewell Tableware Limited)

CIN : L36100MH2010PLC292722 L36100MH2010PLC292722

Registered & Corporate Office :

1101, Crescenzo, G-Block, Opp. MCA Club, Bandra Kurla Complex,
Bandra (E), Mumbai - 400 051, India.

T +91 22 6740 6300

F +91 22 6740 6514

E borosil@borosil.com

W www.borosil.com

November 14, 2020

The DCS- CRD BSE Limited Corporate Relationship Department 1st Floor, New Trading Ring, Rotunda Building, P. J. Towers, Dalal Street, Mumbai - 400 001	National Stock Exchange of India Ltd Exchange Plaza, C-1, Block G, Bandra Kurla Complex, Bandra (East), Mumbai - 400 051
--	---

Dear Sir / Madam,

Scrip Code : 543212 Symbol : BOROLTD Series : EQ ISIN: INE02PY01013**Sub : Copy of Advertisement Published in Newspaper(s) - for Extract of Statement of Unaudited Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and half year ended 30th September, 2020.**

Pursuant to the provision of Regulation 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please find enclosed copies of advertisement published in Business Standard (all editions) newspaper and Loksatta (Mumbai) newspaper in Marathi translation both on November 14, 2020, for Extract of Statement of Unaudited Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and half year ended 30th September, 2020.

You are requested to take note of the same.

Yours faithfully,

For Borosil Limited**(Formerly known as Hopewell Tableware Limited)****Manoj Dere****Company Secretary & Compliance Officer****FCS No. 7652**

Wholesale goes 'retail'

The pandemic has accelerated the shift that blurs the difference between B2B and B2C

NIVEDITA MOOKERJI
New Delhi, 13 November

The story of India's modern wholesale in India was iffy but gradually the business began drawing eyeballs and footfalls, too. It was 2007 when Walmart entered India in a tie-up with Sunil Mittal-led Bharti Group. While waiting for India to relax the multi-brand rules so that it could open its big box stores, the \$524-billion Bentonville-based group decided to set up a wholesale business instead, surprising industry watchers as that was not exactly what the US retailer was known for. The idea was to supply to its joint venture partner Bharti's retail stores till it could fulfil its original plan of becoming a B2C operator. The 50-50 Bharti-Walmart venture launched its first cash-and-carry store in India in 2009.

Germany's Metro Cash and Carry was already in India since 2003 with a cash-and-carry model, but the group started competing aggressively after Walmart's entry. French major Carrefour, too, picked up a slice of this business, though keeping its multi-brand retail ambition intact like Walmart. After opening its first store in India in 2010, Carrefour managed to open only five stores, subsequently exiting the country in 2014. Walmart stayed on despite its breakup with Bharti in 2013. So did Metro, which was clear all along that it would not enter the multi-brand B2C segment unlike the other two foreign majors.

The wholesale business, typically associated with crowded markets and gunny bags filled with grain, suddenly became trendy in India with marquee international names making their presence felt. Not surprisingly, Mukesh Ambani's Reliance Industries, too, entered the business, opening the first Reliance Market (wholesale store) in 2011 and then expanding at a fast pace.



SHELF LIFE
29 Walmart | 28 Metro | 45-plus Reliance Market
Source: Companies

ALL-INDIA RETAIL PIE

- \$700 billion (including wholesale)
- Growing at 7-8%
- Share of traditional retail/kirana: 85-87%
- Modern food and grocery: 7%
- E-commerce: 5-7%

METROS In %
■ Traditional/kiranas 80
■ Modern retail 12
■ E-commerce 8-9
Source: Industry estimates

What changed: Cut to 2020 and wholesale business has lost its punch though the industry insists that it has not lost its relevance. For example, Best Price — Walmart's cash-and-carry chain of 29 stores — is now integrated with Flipkart Wholesale, a new digital B2B marketplace. This is part of the merger exercise after Walmart acquired a majority in Bengaluru-based Flipkart in 2018 at around \$16 billion. The integration provides an opportunity to leverage Flipkart's expertise, technology, knowledge and market insights combined with the merchandising knowledge of Walmart's B2B business, said Rajneesh Kumar, chief corporate affairs officer, Flipkart Group. Kumar said the aim was to "transform the kirana retail ecosystem and bring small and medium enterprises to the market by leveraging cutting-edge and locally developed technology".

Sources close to the integrated operation of Walmart and Flipkart wholesale pointed out that with this the long process of store openings and scouting for real estate would be cut down substantially. Even so, the last Walmart wholesale store was opened two weeks ago in Tirupati. While the planned stores are being opened, the future strategy would be different, people in the know said. Some of the wholesale stores could be converted to fulfillment centres or warehouse for any of the group's business, including its mainstay e-commerce.

verted to fulfillment centres or warehouse for any of the group's business, including its mainstay e-commerce.

Now, for small stores: Germany's Metro, meanwhile, has started following an omnichannel strategy. With 28 stores in its kitty, it's moving in a newer direction. Managing Director and Chief Executive Arvind Mediratta told *Business Standard* that it's the customers who are deciding whether to buy offline or online. The hybrid behaviour is picking up, but online is still an incremental business compared with store purchases, he said. "We are getting 15 to 20 per cent extra business because of online," he pointed out, adding that's not bad at all. Even so, Mediratta describes online wholesale as a "top-up tool for kiranas". The number of baskets or articles in a physical transaction by a retailer/kirana is at least double the online buy. Currently, the average basket value is around ₹10,000 to ₹20,000 in online transactions at Metro, Mediratta said.

The Metro India chief also pointed at a shift to smaller towns. Usually focused on big cities, Metro recently opened up in Tumkur (renamed Tumakuru), an industrial town in Karnataka. As for real estate, the idea is to spend less on retail including wholesale, analysts said. Mediratta agreed that his company would go for smaller stores from now on — maybe 20,000-sq ft or so against 40,000 to 50,000-sq ft earlier.

If foreign majors are low key on the expansion of physical stores — at least the big ones with which cash-and-carry was associated — Reliance Market is following a similar path. For a long time, there has been no announcement of a store addition for Reliance Market. About four quarters or so ago, 45-plus was the number given by the company. Now the B2B business is through kiranas onboarded on JioMart. Also, fulfillment centres are catering to the kirana orders, people in the know pointed out.

The way kiranas order has also changed. "They order through JioPOS, which allows them to take the online mode," a person tracking the process said. The transaction can come through the company's warehouse or distribution centre or the existing Reliance Market stores, he said.

Wholesale is clearly not the same anymore.

New buyers in online sales up 69% from 2019: Christie's India MD

London-headquartered auction house Christie's has found in the pandemic an opportunity to accelerate its online sales and reach collectors across the globe. Till August 20 this year, it had held 115 auctions — 100 of them online. More auctions have since followed. Christie's India Managing Director SONAL SINGH tells Venu Sandhu that the digital progress made during this short period has been a game changer. Edited excerpts:

How has the pandemic impacted the art auction scenario?

This situation has affected everyone within the wider global art community and we must work collaboratively to support one another to shape the future. Whilst this has been a tricky time and has had an effect on many business revenues in the short term, we should all look at the opportunities, especially the accelerated digital innovation.



SONAL SINGH
Managing Director,
Christie's India

pushed our business forward. After our recent sale in London (October 22), my colleague and our global president Jussi Pykkänen said: "The vocabulary of auctioneering and the art market has changed fundamentally." I agree. History also shows that the art market has a natural

digital and livestreaming.

Where does India feature in terms of collectors, and how has the Indian collectors' market evolved in Christie's experience?

Our collectors in India have embraced the online experience and have been very active, both in our auctions

resilience. There is a persistent appetite and our experience in the long term and across the last months is that collectors want to collect.

As we have had to adapt and disrupt the traditional sales calendar and the "rhythm" of the art market, it is very hard to be sure until the end of the year. We have done much to mitigate against a short-fall by scaling online auctions and using the lockdown period to push private sales.

It is also true that different regions were affected at different times. This will all help, but we are expecting to be down around 30 per cent by auction channel sales by year end, as a result of the necessary pause in live sales during our first half. We have adapted the business and savings in print materials have also been re-invested in

and lectures alike. We have now held four Modern and Contemporary South Asian Art auctions online since March, and this category continues to see approximately 50 per cent of its buyers coming from India. In my experience, collectors have used this time to further learn and study their areas of interest and it has only deepened their passion for the category.

In the online format, are there certain categories of collectibles that do better than others?

There were always departments whose objects best suited the online format, including luxury goods such as wine, watches, jewellery and handbags, Picasso ceramics, prints and multiples and photographs. However, the most significant shift came over the lockdown when we began to offer higher-value art online.

Previously it was felt clients need to see the works in person, but even on high-value lots, pictures and sculpture, the data allowed us to have confidence to offer higher value objects online.

Compared to 2019, the number of new buyers in online sales is up 69 per cent (globally), with growth from all three regions: the Americas, EMEA (Europe, Middle East/West Asia, Africa) and Asia Pacific.

So far this year, we have held 91 more sales online than in 2019.



GINNI FILAMENTS LIMITED
CIN : L71200UP1982PLC012550
Regd. Office : 110 K.M. Stone, Delhi-Mathura Road, Chhata-281401 Distt. Mathura (U.P.)

EXTRACT OF UNAUDITED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND HALF YEAR ENDED SEPTEMBER 30, 2020
(₹ in Lakhs except per Share data)

Sl. No.	Particulars	Quarter ended	Quarter ended	Quarter ended	Half Year ended	Half Year ended	Year ended
		30.09.2020	30.06.2020	30.09.2019	30.09.2020	30.09.2019	31.03.2020
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Audited
1	Total Income from Operations (net)	19,407.85	12,846.30	18,978.67	32,254.15	38,500.36	78,836.09
2	Net Profit / (loss) for the period (before Tax, Exceptional and/or Extraordinary items)	1,337.01	421.82	(547.98)	1,758.83	(520.28)	371.33
3	Net Profit / (loss) for the period before tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)	1,298.71	700.77	(547.98)	1,999.48	(520.28)	922.10
4	Net Profit / (loss) for the period after tax (after Exceptional and/or Extraordinary items)	827.24	512.85	(146.45)	1,340.09	(130.75)	569.92
5	Total Comprehensive Income for the period (Comprising Profit / (Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax))	817.45	496.47	(146.06)	1,313.92	(129.97)	663.47
6	Paid up Equity Share Capital (Face Value of ₹ 10/- each)	7,065.01	7,065.01	7,065.01	7,065.01	7,065.01	7,065.01
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve) as shown in the Audited Balance Sheet of the previous year						11487.21
8	Earnings Per Share (of ₹ 10/- each) (not annualised)						
a)	Basic:	1.17	0.73	(0.21)	1.90	(0.19)	0.81
b)	Diluted:	1.17	0.73	(0.21)	1.90	(0.19)	0.81

Notes:
1 The above financial results were reviewed by the Audit Committee on November 13, 2020 and approved by the Board of Directors at their meeting held on the same date.
2 The above is an extract of the detailed format of the financial results for the quarter and half year ended September 30, 2020 filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the financial results are available on the Company's website (www.ginnifilaments.com) and Stock Exchange website (www.nseindia.com).
3 The above results are in accordance with the Companies (Indian Accounting Standards) Rules, 2015 as amended time to time and prescribed under Section 133 of the Companies Act, 2013, read with the relevant rules issued thereunder and other accounting principles generally accepted in India.

For and on behalf of the Board of Directors
GINNI FILAMENTS LIMITED
Sd/ SHISHIR JAIPURIA
CHAIRMAN & MANAGING DIRECTOR

Place : Noida
Date : November 13, 2020

NEWSMAKER / DIPANKAR BHATTACHARYA / GENERAL SECRETARY, COMMUNIST PARTY OF INDIA (MARXIST-LENINIST) LIBERATION

Revolutionary statistician

ARCHIS MOHAN

Dipankar Bhattacharya is seen as one of the most rooted among the top communist leaders in the country. He lives out of his party's offices, and is more likely to explain his political position in accessible Hindi, English or Bengali than utter inscrutable phrases about dialectical materialism.

Bhattacharya is the general secretary, or the chief, of the Communist Party of India (Marxist-Leninist) Liberation — popularly known simply as *Bhakapa Maalay*, or just *Maalay*.

Curiosity about him, and his party, has increased after the "ML" won 12 of the 19 seats it contested in the Bihar Assembly polls, and lost another three by narrow margins — the best strike rate among all big contesting parties.

More than its wins, the ML set the "agenda" for the Bihar Assembly polls, focusing the political discourse on issues of livelihood. Its cadre contributed significantly towards making public meetings of Rashtriya Janata Dal (RJD) leader Tejashwi Yadav the social media success that they turned out to be.

At 59, Bhattacharya is the youngest among the leaders of the Left movement in India. The success of the ML in Bihar has revived the imagination of leftists across the country of a return to the glorious past when the Left parties, particularly the Communist Party of India (CPI), were an important electoral player in the Hindi-speaking states.

Bhattacharya was elected chief of his party in 1998, at age 38, succeeding Vinod Mishra ("comrade VM") after his death.

He would sit in district committee meetings of the party from a young age, and in turn has groomed a generation of younger leaders to do the same, helping ML to grow on university campuses when other Left parties have struggled to attract and retain talented young people. Currently, the 75-member central committee of the party has at least half a dozen



members who are under 30 and 15 who are under 40 years. After the "ML" came "overground" in 1992, it was mainly when "comrade Dipankar" was at the helm that the party focused on mass movements.

Bhattacharya was born in Guwahati, according to his educational certificates, on January 5, 1961. He was actually born in December 1960, but no one in his family could remember the exact date. His father was a ticketing clerk in the Indian Railways.

The leader's associates say none in his immediate family was associated with Left politics. His father made progressive literature available to a young Bhattacharya, which seems to have influenced him greatly. Later when Bhattacharya joined the ML after completing his MStat from Kolkata's Indian Statistical Institute, his father goodnaturedly told him that he might not have provided him such literature had he known his son would end up in a Communist party.

In his early teens, Bhattacharya moved to Kolkata and enrolled in Ramakrishna Mission Vidyalaya, Narendrapur. He topped the higher secondary board exams in the state.

"We were probably in sixth or seventh standard when one day our teacher, Abdul Ghani, got Bhattacharya to our class to

tell us, 'this boy is bright'. Unlike many of us who loved our *addas*, he was introvert and studious sorts. We expected he would one day be a top-notch statistician. It came as a surprise when I discovered a decade later that he was a political activist," reminisces filmmaker Joydeep Ghosh.

Public perception aside, the ML insists that in what is known as its "violent phase", it faced more violence than it meted out, particularly at the hands of the feudal armies of Bihar like Ranveer Sena, Sunlight Sena, and so on.

Those who have long memories have found the ML's alliance with the RJD incongruous. Mohammad Shahabuddin, a former RJD MP from Siwan, is serving a life sentence for killing at least 15 of the ML's cadres, including former JNU students' union leader Chandrashekhar Prasad. What the party's struggle has achieved in Bihar, as its leader Kavita Krishnan puts it, was not only fight for social and economic justice but to give its poorest the "*khaansae ki azaadi*" in a deeply entrenched feudal setup.

Under Bhattacharya, and a band of second-rung leaders, the party has planned to use the success of Bihar to invest in mass movements against the Bharatiya Janata Party-led government at the Centre. "The Bihar result has not only proven those writing obituaries of the Left movement in India wrong, but also underlined the immense appeal of movement-based politics," says Krishnan.

करोना रुग्णालये अन्य उपचारांसाठी खुली

लोकसत्ता प्रतिनिधी

मुंबई : रुग्णसंख्या कमी झाली तरी करोना संसर्गाच्या संभाव्य दुसऱ्या लाटेच्या अनुषंगाने बाधित रुग्णांच्या प्रमाणानुसार जिल्ह्यातील रुग्णालयांचे व्यवस्थापन करण्याच्या सूचना आरोग्य विभागाने जिल्ह्यांना दिल्या आहेत. तसेच करोना आणि ब्रिगरकरोना उपचारांचा मेळ साधण्यासाठी आधुनिक सुविधांसह उपचार विशेष (सुपर स्पेशालिटी) रुग्णालये करोना रुग्णालये म्हणून ठेवण्याची आवश्यकता नाही, असे आदेशही सर्व जिल्ह्यांना दिले आहेत. यामुळे अन्य रुग्णांना दिलासा मिळणार आहे.

करोना साथीच्या काळात सरसकट सर्वच आरोग्य व्यवस्था करोना केंद्री झाल्याने इतर आजारांच्या सेवा काही प्रमाणात खंडित झाल्या होत्या. आधुनिक उपचार देणारी सुपरस्पेशालिटी रुग्णालये करोना रुग्णालये म्हणून कार्यरत असल्याने तातडीच्या नसलेल्या अनेक शस्त्रक्रिया करता येऊ शकल्या आहेत. संसर्गाची तीव्रता गेल्या काही दिवसांपासून कमी झाल्याने आता इतर आजारांच्या सुविधाही उपलब्ध करण्याच्या उद्देशाने रुग्णांपर्यार व्यवस्थेत बदल करण्याचे आदेश आरोग्य विभागाने सर्व जिल्ह्यांना दिले आहेत.



रुग्णसंख्येच्या प्रमाणानुसार करोना उपचाराची पूर्ण जबाबदारी जिल्हा आणि शहरातील विशिष्ट रुग्णालयांवर सोपवावी. सुपरस्पेशालिटी रुग्णालये करोना रुग्णालये ठेवण्याची आवश्यकता नाही, असे यात स्पष्ट केले आहे. जिल्हा रुग्णालये, शासकीय वैद्यकीय महाविद्यालयांमध्ये करोना आणि इतर आजारांच्या सुविधांचा समतोल साधला जावा. प्रत्येक तालुक्यासाठी विशिष्ट करोना निगा केंद्र (सीसीसी), करोना आरोग्य केंद्र (डोएचसी) आणि करोना रुग्णालये निश्चित करावीत. असे जिह्वा आणि महानगरपालिका स्तरावरील करोना कृती दलाला सूचित केले आहे. संसर्ग नियंत्रणासाठी क्षेत्रीय

आरोग्य विभागाच्या जिल्ह्यांना सूचना

आदेशातील मुद्दे

- बाधितांचे प्रमाण सात टक्क्यांपेक्षा कमी असल्यास रुग्णसंख्येनुसार जिल्हा आणि पालिका स्तरावर किमान पाच ते सात करोना रुग्णालये कार्यरत ठेवावीत.
- सात ते दहा टक्के बाधितांचे प्रमाण असलेल्या ठिकाणी शासकीय वैद्यकीय महाविद्यालय आणि प्रत्येक शहरी आणि तालुका विभागातील एक रुग्णालय करोना रुग्णालय म्हणून कार्यान्वित करावे.
- बाधितांचे प्रमाण ११ ते १५ टक्के असल्यास आवश्यकतेनुसार आणखी २० टक्के करोना रुग्णालये कार्यान्वित करावीत.
- १६ ते २० टक्के बाधितांचे प्रमाण असलेल्या ठिकाणी विविध आजारांचे उपचार देणारी मल्टीस्पेशालिटी रुग्णालये करोनासाठी कार्यान्वित करावीत तर २० टक्क्यांहून अधिक बाधितांचे प्रमाण असल्यास करोनासाठी या आधी निवडलेली सर्व प्रकारची रुग्णालये करोना उपचारासाठी खुली करावीत, असे यात नमूद केले आहे.

अतिजोखनीच्या व्यतीची तपासणी

माझे कुटुंब माझी जबाबदारी अंतर्गत नोंद झालेल्या अतिजोखनीच्या व्यतीची यादी उपकेंद्र आणि वॉर्ड स्तरावरील आरोग्य कर्मचाऱ्यांना देऊन त्यांची दर आठवड्याला तपासणी करण्यात यावी, असे यात म्हटले आहे.

पातळीवर पथके घरगुती विलगीकरण त अधिक रुग्ण असून यांची देखरेख

उपचारांच्यादृष्टीने पुनर्प्रशिक्षण

करोना साथीच्या सुरुवातीच्या टप्प्यात उपचारांच्या दृष्टीने प्रशिक्षण घेतले असले तरी दरम्यानच्या काळात नव्याने समोर आलेल्या बाबी, वैद्यकीय उपचार नियमावलीतील बदल या अनुषंगाने पुनर्प्रशिक्षण घेण्याचे आदेशही विभागाने दिले आहेत.

करण्यासाठी जिल्हा आणि पालिका पातळीवर सूक्ष्मनियोजन करावे. रुग्णसंख्या कमी झाली तरी निकट

शिक्षकांना लोकल प्रवासाची मुभा

लोकसत्ता प्रतिनिधी

रेल्वे मंत्रालयाची मंजूरी

मुंबई : रेल्वे मंत्रालयाने शालेय शिक्षक आणि कर्मचाऱ्यांना उपनगरीय रेल्वेमधून प्रवासाची परवानगी दिली आहे. राज्य सरकारने यासाठी मध्य आणि पश्चिम रेल्वेला विनंती केली होती.

दिवाळीनिमित्त २० नोव्हेंबरपर्यंत शाळेला सुट्टी आहे. मात्र दहावीच्या फेरपरीक्षेच्या कामानिमित्त शिक्षकांना १९ नोव्हेंबरपासून शाळेत जावे लागणार आहे. तर २३ नोव्हेंबरपासून

९ वी ते १२ वीचे वर्गही सुरू होत आहेत. त्यासाठी राज्य सरकारच्या वतीने मुंबई व उपनगरीय रेल्वे तसेच अन्य कर्मचाऱ्यांना लोकल प्रवास करण्याची परवानगी देण्यात आली होती.

यासंदर्भातील निवेदन पत्र शासनाकडून मध्य आणि पश्चिम रेल्वेकडे ६ नोव्हेंबरला पाठवण्यात आले होते. हे पत्र ११ नोव्हेंबरला मिळाल्याचे रेल्वेकडून सांगण्यात

आले. त्यामुळे रेल्वे आणि राज्य सरकारमध्ये नवीनच वाद निर्माण झाला होता. अखेर शुक्रवारी रेल्वे मंत्रालयाने शालेय शिक्षक व कर्मचाऱ्यांना प्रवासाची परवानगी दिली. ओळखपत्रावरच त्यांना स्थानकात प्रवेश दिला जाणार आहे. राज्य सरकारने शाळांमध्ये शिक्षक आणि शिक्षकेतर कर्मचाऱ्यांना पन्नास टक्के उपस्थिती राखून ऑनलाईन आणि ऑफलाईन वर्ग व इतर शैक्षणिक कामे करण्यास परवानगी दिली आहे.

मुंबईतील रुग्ण दुपटीचा काळ २४२ दिवसांवर

लोकसत्ता प्रतिनिधी

मुंबई : मुंबईतील करोनाबाधित रुग्णांच्या दुपटीचा काळ सरासरी २४२ दिवसांवर पोहोचला आहे.

रुग्णसंख्येत झपाट्याने घट होऊ लागली आहे. मुंबईतील ८०० व्यक्तींना शुक्रवारी बाधा झाल्याचे स्पष्ट झाले, तर १७ रुग्णांचा मृत्यू झाला. आतापर्यंत दोन लाख ६८ हजार ४०४ जणांना करोनाची बाधा झाली आहे. दुहेरी नोंद आणि मुंबई बाहेरील ३,१२० रुग्णांची संख्या मुंबईतील

उपचाराधीन रुग्णांमधून वजा करण्यात आली आहे. त्यामुळे रुग्णालयात उपचार घेत असलेल्या रुग्णांची संख्या १० हजार ५३९ इतकी झाली आहे.

ठाणे जिल्ह्यात शुक्रवारी ५६८ नवे करोनाबाधित रुग्ण आढळून आले आहेत. त्यामुळे जिल्ह्यात करोनाची लागण झालेल्या एकूण रुग्णांची संख्या २ लाख १८ हजार ५६८ वर पोहोचली आहे. तर, दिवसभरात ८ जणांचा करोनामुळे मृत्यू झाल्याने जिल्ह्यातील मृतांचा आकडा ५ हजार

५०९ इतका झाला आहे.

राज्यात ४१३२ नवे रुग्ण
गेल्या २४ तासांत राज्यात ४१३२ नव्या रुग्णांचे निदान झाले असून, १२७ जणांचा मृत्यू झाला. राज्यात नमुन्यांची तपासणी करण्यात आली असता १७ लाख ४० हजार म्हणजेच १७.९ टक्के करोनाबाधित आढळले आहेत. राज्यात सध्या ८४ हजार रुग्ण उपचाराधीन आहेत. दिवसभरात नाशिक १०१, पुणे शहर १८०, पिंपरी-चिंचवड ९१, सोलापूर १८३, नागपूर २२१ नवे रुग्ण आढळले.

राज्यात काही ठिकाणी

तापमानात वाढ

लोकसत्ता खास प्रतिनिधी

मुंबई : मध्य महाराष्ट्र, मराठवाडा आणि विदर्भात आठवडाभरात घसरलेल्या किमान तापमानात शुक्रवारी सरासरीच्या तुलनेत लक्षणीय वाढ झाली. पुढील दोन दिवसांत राज्यात सरासरी किमान तापमान १५ अंशाच्या आसपास राहण्याची शक्यता हवामान विभागाने वर्तवली आहे. तर कमाल तापमान सरासरीपेक्षा किंचित कमी राहण्याची शक्यता आहे.

कांरडे हवामान पुर्वेकडे वाहणारे आणि उत्तरेतील थंडी यामुळे राज्याच्या किमान तापमानात आठवडाभरात दहा अंशपर्यंत घसरले होते. त्यामध्ये शुक्रवारी सकाळी काही प्रमाणात वाढ झाली. हवामान विभागाच्या नोंदीनुसार शुक्रवारी सकाळी साडेआठपर्यंतच्या चावीस तासांत नाशिक आणि जळगाव येथे सर्वांत कमी किमान तापमान १४ अंश नोंदविण्यात आले. मध्य महाराष्ट्रात किमान तापमान १४ ते २१ अंश, मराठवाड्यात १७ ते २९ अंश, विदर्भात १७ ते २० अंश दरम्यान होते. मुंबई येथे उपनगरात गेल्या चार दिवसांपासून किमान तापमान १९.६ अंश असून शुक्रवारी त्यामध्ये बदल झाला नाही. शुक्रवारी कोकणात काही भागात किमान तापमानात सरासरीच्या तुलनेत किंचित घट झाली. पुढील दोन दिवसांत मुंबईचे किमान तापमान २० अंशाच्या आसपास राहण्याची शक्यता आहे.

KOTAK MAHINDRA PRIME LIMITED				
CIN - U67200MH1996PLC097730				
Regd Office : 27BK, C 27, G Block, Bandra Kurla Complex, Bandra (E), Mumbai - 400 051				
Website: www.kotak.com Tel.: 91 22 81660000				
Extract of unaudited financial results for half year ended September 30, 2020				
Amount (₹ in Lakhs)				
Sr. No.	Particulars	Half Year ended September 30, 2020 (Unaudited)	Half Year ended September 30, 2019 (Unaudited)	Previous Year ended March 31, 2020 (Audited)
1	Total Income from Operations	1,31,602.92	1,64,564.92	3,20,152.23
2	Net Profit for the year (before Tax, Exceptional and Extraordinary items)	14,930.28	47,275.90	81,320.71
3	Net Profit for the year before tax (after Exceptional and Extraordinary items)	14,930.28	47,275.90	81,320.71
4	Net Profit for the year after tax (after Exceptional and Extraordinary items)	10,952.70	32,452.98	58,521.52
5	Total Comprehensive Income for the period [Comprising Profit for the period (after tax) and Other Comprehensive Income (after tax)]	27,209.59	47,030.29	87,733.23
6	Paid up Equity Share Capital (Face Value ₹ 10 per share)	349.52	349.52	349.52
7	Reserves (excluding Revaluation Reserve)	7,69,203.83	7,01,221.67	7,41,990.58
8	Net Worth	7,69,553.35	7,01,571.19	7,42,340.10
9	Paid up Debt Capital / Outstanding Debt	17,39,158.38	23,33,125.55	21,83,139.38
10	Outstanding Redeemable Preference Shares	-	-	-
11	Debt Equity Ratio	2.26	3.33	2.94
12	Earnings per Share (of ₹ 10 each) (for continuing and discontinued operations)			
	1. Basic	313.36	928.50	1,674.34
	2. Diluted	313.36	928.50	1,674.34
13	Capital Redemption Reserve	100.00	100.00	100.00

Notes:

- The above results have been reviewed and recommended for Board approval by the Audit Committee and approved and taken on record by the Board of Directors at the meeting held on November 12, 2020. The results have been subjected to "Limited Review" by the statutory auditors.
- The above is an extract of the detailed format of annual financial results filed with BSE Limited under Regulation 52 of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the annual financial results are available on the websites of BSE Limited at www.bseindia.com and the Company at www.kotak.com
- For the items referred in sub-clauses (a), (d) and (e) of the Regulation 52 (4) of the SEBI (Listing and Other Disclosure Requirements), Regulations, 2015, the pertinent disclosures have been made to the BSE Limited and can be accessed on www.bseindia.com
- Figures for the previous year have been regrouped wherever necessary to conform to current period/year presentation.

For and on behalf of Board of Directors

Place: Mumbai
Date : November 12, 2020

Vyomesh Kapasi
Managing Director

UFO CINE MEDIA NETWORK		युएफओ मुव्हीझ इंडिया लिमिटेड				
सौआईएन: L22120MH2004PLC285453		सौआईएन: L22120MH2004PLC285453				
नोंदणीकृत व कॉर्पोरेट कार्यालय: वेल्फ्युएल टेकनो पार्क, प्लॉट -५३/१, रोड -७, एमआर्गडिसी, मरोल, अंधेरी (पूर्व), मुंबई -४०००९३		नोंदणीकृत व कॉर्पोरेट कार्यालय: वेल्फ्युएल टेकनो पार्क, प्लॉट -५३/१, रोड -७, एमआर्गडिसी, मरोल, अंधेरी (पूर्व), मुंबई -४०००९३				
फोन : + ९१ (२२) ४०३०५०६०० फॅक्स: ९१ (२२) ४०३०५११०		फोन : + ९१ (२२) ४०३०५०६०० फॅक्स: ९१ (२२) ४०३०५११०				
ई-मेल : investors@ufomoviez.com वेबसाईट : www.ufomoviez.com		ई-मेल : investors@ufomoviez.com वेबसाईट : www.ufomoviez.com				
३० सप्टेंबर २०२० रोजी संपलेल्या तिमाही आणि अर्ध वर्षांच्या कालावधी करिता कॅसॉलिडेटेड वित्तीय निष्कर्षांचे विवरण		३० सप्टेंबर २०२० रोजी संपलेल्या तिमाही आणि सहा महिन्यांच्या कालावधी करिता स्टॅंडअलोन वित्तीय निष्कर्षांचे विवरण				
तपशील	संपलेली तिमाही			संपलेल अर्ध वर्ष		संपलेल वर्ष
	३० सप्टेंबर २० (अलेखापरिहित)	३० जून २० (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर १९ (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर २० (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर १९ (अलेखापरिहित)	३१ मार्च २० (लेखापरिहित)
परिचलनानु एक्कण उत्पन्न	१,७७७	१,७७७	१,७७७	३,०५७	२,५९२	५,०३९
करा पूर्वचा निव्वळ नफा / (तोटा)	-४,०७६	-४,२७२	-४,२७२	-४,२७२	-४,२७२	-४,२७२
कर परध्यात निव्वळ नफा (तोटा)	-३,०६६	-३,३२३	-३,३२३	-३,३२३	-३,३२३	-३,३२३
एक्कण व्यापक उत्पन्न	-३,००६	-३,३३६	-३,३३६	-३,३३६	-३,३३६	-३,३३६
भरणा केलेले समभाग भांडवल इतर इव्बिटी						
प्रति समभाग प्राप्ती (प्रत्येकी रु. १०/- च्या)						
(तिमाही आणि अर्ध वर्षा करिता, वार्षिक नाही)						
अ) मूलभूत (रु)	-१,०८२	-१,१७२	-१,२६२	-२,५४४	-१,६३३	-१,६३३
ब) सौम्यिकृत (रु)	-१,०८२	-१,१७२	-१,२६२	-२,५४४	-१,६३३	-१,६३३

तपशील	संपलेली तिमाही			संपलेल अर्ध वर्ष		संपलेल वर्ष
	३० सप्टेंबर २० (अलेखापरिहित)	३० जून २० (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर १९ (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर २० (अलेखापरिहित)	३० सप्टेंबर १९ (अलेखापरिहित)	३१ मार्च २० (लेखापरिहित)
परिचलनानु एक्कण उत्पन्न	१,९१५	१,९१५	१,९१५	३,८३०	३,८३०	३,८३०
करा पूर्वचा निव्वळ नफा / (तोटा)	-३,५३५	-३,५३५	-३,५३५	-३,५३५	-३,५३५	-३,५३५
कर परध्यात निव्वळ नफा (तोटा)	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२
एक्कण व्यापक उत्पन्न	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२	-२,६२२

टिप:

- वरील विवरणे दे सेबी (सुचीकरण बंधने व प्रकटन आवश्यकता) विनियमन, २०१५ च्या विनियमन ३३ अंतर्गत स्टॉक एक्सचेंजकडे दाखल करण्यात आलेल्या तिमाही करिताचा वित्तीय निष्कर्षांच्या विस्तृत प्रारूपचा सारखे आहे. लेखापरीक्षण समितीने लेखापरिहित आर्थिक निकालांचे परीक्षण १२ नोव्हेंबर २०२० रोजी केले आणि 'ग्रेड ऑफ डायरेक्टरच्या १२ नोव्हेंबर २०२० रोजीच्या सभेत मंजूर केले गेले.
- १८ जुलै २०१९ रोजी, युएफओ मुव्हीझ इंडिया लिमिटेड ("कंपनी") आणि मॅल्बोर्न रिव्हिज्न्स प्रायव्हेट लिमिटेड ("व्होडीएसपीएल"), रोजी वॉर्ची संयुक्त मालकीची उपकंपनी आहे, यांनी व्होडीएसपीएल आणि कंपनी आणि त्यांच्या संबंधित भागधारकांमधील व्यवस्था येजेनेच्या संदर्भात मा. नॅशनल कंपनी लॉ ट्रिब्यूनल ("एनसीएलटी") यांच्याकडे संयुक्त अर्ज दाखल केला होता. एनसीएलटीने २१ नोव्हेंबर, २०१९ रोजी दिलेल्या त्यांच्या आदेशावर कंपनी सध्या व्होडीएसपीएलच्या कार्या विभागाचे विभाजन करण्याच्या येजेनेस १ एप्रिल २०१९ (निपुक्त तारीख) पासून परवानगी दिली. ही योजना ४ डिसेंबर २०१९ पासून लागू झाली.
- ही योजना "व्हिजि ऑफ इंटरेस्ट" पद्धत वापरून केली गेली आणि १ एप्रिल, २०१८ पासून प्रत्येक तिमाहीच्या आकड्यांची (स्वतंत्र) पुन्हा अशा प्रकारे मांडणी केली गेली कि व्यवसाय एकीकरणावर इंड एएस १ ०३ च्या परिशिष्ट "सी" च्या आवश्यकतेनुसार विभागून नमू. १ एप्रिल, २०१८ पासून केले गेले. योजनेच्या अनुषंगाने, कार्या विभागाचे संबंधित सर्व मालमना, उत्पन्नाधिक्य, उत्पन्न आणि खार्चांची वहन रकम कंपनीकडे हस्तांतरित केली गेली.
- मालीवर्षाची/कालावधीची आकडेवारी आवश्यकता असले तरी विद्यमान कालावधी वर्गीकरणामधील युएसएल होण्यासाठी पुनर्संमूह/ पुनर्गठन करण्यात आले आहे.
- वित्तीय निष्कर्षांची संयुक्त प्रारूप कंपनीची वेबसाईट www.ufomoviez.com वर तसेच स्टॉक एक्सचेंजेसच्या वेबसाइट www.bseindia.com व www.nseindia.com वर उपलब्ध आहे.

स्थळ : मुंबई
दिनांक : १२.११.२०२०

संचालक मंडळाच्या वतीने आणि युएफओ मुव्हीझ इंडिया लिमिटेड करिता सही/ - कपिल अगर्वाल संयुक्त व्यवस्थापकीय संचालक

५० टक्के औषध साठा आवश्यक



करोनाचा प्रादुर्भाव अधिक असलेल्या काळात आवश्यक असलेल्या औषध आणि इतर सामुग्रीच्या किमान ५० टक्के औषधे नेहमी उपलब्ध राहतील, याची दक्षता रुग्णालय आणि जिल्हा किंवा महानगरपालिका स्तरावर घ्यावी. तसेच पुढील १५ दिवसांचा साठवणी करून ठेवावा, असे आदेशही आरोग्य विभागाने दिले आहेत.

सहवासितांचा सखोल शोध आणि तपासण्या कराव्यात. वृद्धाश्रम, स्थलांतरित मजूर वस्ती, औद्योगिक वसाहती इत्यादी प्रादुर्भाव वाढण्याची शक्यता असलेल्या ठिकाणी विशेष लक्ष द्यावे. यासाठी उपकेंद्र आणि वॉर्डस्तरावर पथके कार्यरत करण्याचे सूचित केले आहे.

राष्ट्रीय कंपनी विधी न्यायाधिकरण मुंबई न्यायपीठ

कंपनी योजना अर्ज क्र. CA(CAA)/४०६२/२०१९/MB च्या सहसंबंधीत कंपनी योजना याचिका क्र. CP(CAA)/१०४५/२०२०/MB

कंपनी कायदा, २०१३ च्या संदर्भात; आणि

कंपनी कायदा, २०१३ च्या कलम २३० ते २३२ च्या संदर्भात आणि कंपनी कायदा, २०१३ च्या लागू असलेल्या अन्य तरतुदींच्या अंतर्गत आणि

टीम कंसेप्स प्रायव्हेट लिमिटेड ("टीसीपीएल" किंवा हस्तांतरकर्ता कंपनी) आणि वॉरॅक पोलिमेर्स प्रायव्हेट लिमिटेड ("बीपीपीएल" किंवा "हस्तांतरिती कंपनी") आणि त्यांचे संबंधित समभागधारक यांच्या एकत्रितकरणाच्या योजनाप्रकाराच्यामध्ये

वॉरॅक पोलिमेर्स प्रायव्हेट लिमिटेड)
कंपनी कायदा, १९५६ च्या अंतर्गत विधीसंस्थापित असणारी कंपनी)
आणि ज्यांचे नोंदणीकृत कार्यालय एल-४, एमआयडीसी, वाळुज,)
औरंगाबाद, महाराष्ट्र - ४३११३६, भारत)
सीआयएन U२५२०९MH१९१५PTC०९००३७)

याचिकादार कंपनी

याचिकेच्या सुनावणीसाठी सूचना

टीम कंसेप्स प्रायव्हेट लिमिटेड आणि वॉरॅक पोलिमेर्स प्रायव्हेट लिमिटेड आणि त्यांचे संबंधित समभागधारक यांच्या एकत्रितकरणाच्या योजना प्रकरणांमध्ये प्रस्तावित योजनेची मंजुरीकरिता व मान्यतेच्या आदेशासाठी कंपनी कायदा, २०१३ च्या कलम २३० पासून २३२ अंतर्गत याचिका याचिकादार कंपनीद्वारे सोमवार, १२ ऑक्टोबर २०२० रोजी राष्ट्रीय कंपनी विधी न्यायाधिकरण (एनसीएलटी)च्या मुंबई न्यायपीठासमोर दाखल करण्यात आली होती आणि माननीय एनसीएलटी यांच्याद्वारे गुरुवार, ५ नोव्हेंबर, २०२० रोजी स्वीकारण्यात आली आहे. माननीय एनसीएलटीच्या मुंबई न्यायपीठासमोर नमूद याचिकेची सुनावणी गुरुवार, ३ डिसेंबर २०२० रोजी करण्याचे निश्चित करण्यात आले आहे.

नमूद याचिकेला सहकार्य किंवा विरोध करण्यास इच्छुक असणाऱ्या कोणत्याही व्यक्तीने त्याच्या उद्देशाची सूचना त्याच्या द्वारे किंवा त्यांच्या वकीला द्वारे साक्षात्कृत करून, त्याच्या/तिच्या नाव आणि पत्त्यासह याचिकादार कंपनीच्या वकीलाकडे याचिकेच्या सुनावणीसाठी निश्चित करण्यात आलेल्या तारखेच्या दोन दिवस आगोदरपर्यंत पोहोचेल अशी पाठवणी आवश्यक आहे. याचिकेस विरोध करायचा असल्यास विरोधाची पार्श्वभूमी किंवा त्याच्या प्रतिज्ञापत्राची प्रत अशा सूचने बरोबर सादर करावी.

निम्नस्वाक्षरीकार यांच्याद्वारे याचिकेची प्रत जर कोणत्याही व्यक्तीला हवी असल्यास त्यासाठी विहित स्वरूपाच्या शुल्काचा भरण केल्यानंतर उपलब्ध करून देण्यात येईल.

१३ नोव्हेंबर २०२० रोजी दिनांकित

सही/

श्री. टी वी सुरेशकुमार

याचिकादार कंपनीसाठी वकील

पत्रा

जेनिफॉन अॅण्ड असोसिएट्स

एंडव्होकेटर्स अँड लीगल कंसल्टंट्स

#२१-B, पहिला मजला, A.R.K कॉलनी,

एल्डम्स रोड, अल्फारपेट, चेन्नई - ६०००१८

BOROSIL

बोरोसील लिमिटेड

(पूर्वीची होपवेल टेबलवेअर लिमिटेड म्हणून ओळखली जाणारी)

सीआयएन : एल३६१००एमएच२०१०पीएलसी२